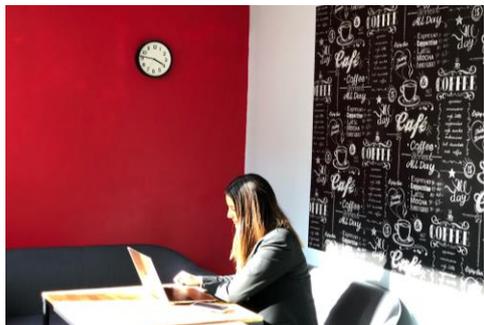


“Aureïs, une école de formations en alternance pour faire la différence.”



Apprendre est vital, se former est une chance



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories suivantes
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

100%
de nos formations en alternance

96%
des alternants placés par Aureïs

Sélection professionnelle des candidats :

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse du dossier scolaire

On s'engage à vous répondre au plus vite

**Bien plus qu'un partenaire,
nous sommes un allié !**



NOS FORMATIONS :

- **BTS SAM** - Support à l'Action Managériale
- **BTS MCO** - Management Commercial Opérationnel
- **BTS NDRC** – Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- **BTS PI** – Professions Immobilières
- **Bachelor RH** – Ressources Humaines – Gestion Sociale option RSE
- **Bachelor MP** - Marketing et Promotion

En Contrat d'Apprentissage ou de Professionnalisation

Mot de la directrice

Un tremplin vers l'emploi.

Plus qu'une école, Aureïs est un projet, votre projet : vous faire grandir, vous confronter aux exigences du diplôme et du monde professionnel, vous faire réussir et avancer.

Bien plus qu'un **partenaire**, nous sommes un allié pour les entreprises qui accueillent nos étudiants et les recrutent. Bien plus que trouver le **bon profil** pour les entreprises, nous trouvons le candidat accompli et engagé. Celui dont le tempérament, la nature et le savoir-être sont compatibles avec vos valeurs.

Bien plus qu'assurer **la réussite** de nos étudiants à l'examen, nous les professionnalisons et les préparons à la vie active. Entreprises, nous formons nos étudiants, nous façonnons vos alternants pour en faire les futures forces vives de votre réussite.

Notre modèle est basé sur 4 piliers :

- L'excellence de la formation,
- L'égalité des chances dans le recrutement,
- La qualité des conditions d'étude des élèves et de travail des salariés,
- Les relations sincères, solides et pérennes avec nos entreprises partenaires.

Baya CAUX
Directrice et fondatrice de l'école



Le site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

Mise à jour le 23/03/2022

RETROUVEZ-NOUS SUR :

Aureïs.fr

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris 01 83 95 49 13

BTS Support à l'Action Managériale



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise :

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. **Celle qui vous va !**

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit

Entretien de motivation

Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :

www.aureisformation.fr

ou appelez le **01 83 95 49 15**.

On s'engage à vous répondre immédiatement et vous recevez les tests d'admission sous 24 heures

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Par ses compétences relationnelles, organisationnelles et techniques, le **titulaire du BTS SAM** apporte un soutien à toutes les activités du manager et de l'organisation. Il joue un rôle d'interface, de coordination et d'organisation par sa polyvalence et ses actions de communication. Il exerce ses fonctions dans tout type d'entreprise et de service.

Cette formation est faite pour vous si vous souhaitez être une actrice ou un acteur clé de l'entreprise dans l'amélioration de ses processus et la gestion de ses projets, collaborer à la gestion des ressources humaines, travailler dans le contexte de l'économie numérique (travaux collaboratifs e-réputation, gestion de l'information) et des nouvelles structures d'organisation.

PREREQUIS :

Être titulaire d'un diplôme / d'une certification de niveau 4 (ex niv.IV) (Bac d'enseignement général, technologique ou professionnel) ou avoir 3ans d'expérience dans la branche.

Avoir de bonnes capacités d'expression et de communication.

La connaissance des outils bureautiques (Word, Excel) et de l'anglais est indispensable, premières notions d'espagnol/allemand...

RYTHME : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation. Rentrée début septembre

DUREE : 2 ans

VALIDATION : Diplôme du Ministère de l'Éducation nationale de niveau 5 (ex niv.III-Bac+2) – RNCP34029

Taux de réussite 2019 : 96%

Taux de satisfaction 2019 : 87% (accueil/suivi)

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Office manager, Assistant(e) de Direction, Assistant(e) (ressources humaines, logistique, commercial, marketing, etc.), Chargé(e) de recrutement, de formation, de relations internationales, etc., Technicien(ne) de service administratif, adjoint(e) de service administratif.

POURSUITE D'ETUDE :

Licence/Bachelor GRH, Gestion de projet, Management des organisations, Marketing, Communication, etc.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34029/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires

BTS Support à l'Action Managériale

CONTENU DE LA FORMATION :

- Bloc n°1 : Optimisation des processus administratifs
- Bloc n°2 : Gestion de projet
- Bloc n°3 : Collaboration à la gestion des Ressources Humaines
- Bloc n°4 : Culture générale et expression
- Bloc n°5 : Expression et culture en langues vivantes étrangères
- Bloc n° 6 : Culture économique, juridique et managériale

BENEFICE DES BLOCS :

- Les blocs peuvent être validés individuellement.
- L'école permet la possibilité de redoublement

Le titulaire acquiert 120 ECTS à l'obtention du diplôme.

EXAMEN NATIONAL :

Pour l'obtention du diplôme, chacun des 6 blocs de compétences est évalué au moyen d'une épreuve ponctuelle finale.

4 BTS Blancs sont prévus afin de vous préparer à l'examen national ainsi que des épreuves de contrôle continu adaptées aux exigences du référentiel.

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

Le site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

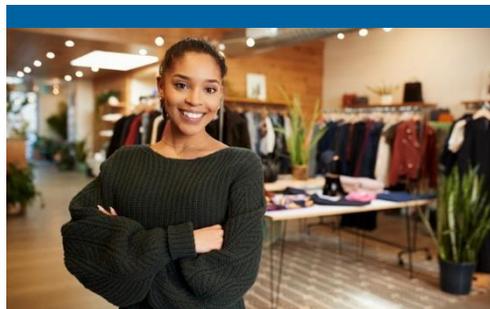
Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13

BTS Management Commercial Opérationnel



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. Celle qui vous va !

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :
www.aureisformation.fr

Ou appelez le **01 83 95 49 15**. On s'engage à vous répondre immédiatement et vous recevez les tests d'admission sous 24 heures.

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Le titulaire du BTS Management Commercial Opérationnel a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale.

L'unité commerciale, lieu physique ou virtuel, est le levier décisif permettant à un client d'accéder à une offre de produits ou de services (ex : magasin, agence commerciale, site marchand).

Le titulaire du BTS MCO prend en charge la relation client dans sa globalité ainsi que l'animation et la dynamisation de l'offre. Il assure également la gestion opérationnelle de l'unité commerciale ainsi que le management de son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activités commerciales digitalisées visant à mettre en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale.

PREREQUIS : Être titulaire d'un diplôme / d'une certification de niveau 5 (ex niv.III) (Bac d'enseignement général, technologique ou professionnel) ou avoir 3ans d'expérience dans la branche.

RYTHME : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation.
Rentrée début septembre

DUREE : 2 ans

VALIDATION : Diplôme du Ministère de l'Éducation nationale de niveau 5 (ex niv.III-Bac+2) – RNCP 34031

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Conseiller/Conseillère de vente et de services, vendeur / vendeuse.
Conseiller/Conseillère e-commerce, Chargé(e) de clientèle, Chargé(e) du service client, Marchandiseur, Manager adjoint, Manager d'une unité commerciale de proximité

POURSUITE D'ETUDES :

Insertion professionnelle, Licence/Bachelor : GRH, Gestion de projet, Management des organisations, Marketing, Communication, etc.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34031/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires.

BTS Management Commercial Opérationnel

CONTENU DE LA FORMATION :

- **Bloc n°1 :** Développer la relation client et assurer la vente conseil
- **Bloc n°2 :** Animer et dynamiser l'offre commerciale
- **Bloc n°3 :** Assurer la gestion opérationnelle - Unité 5
- **Bloc n°4 :** Manager l'équipe commerciale
- **Bloc n°5 :** Culture générale et expression
- **Bloc n°6 :** Langue vivante étrangère
- **Bloc n°7 :** Culture économique, juridique et managériale

BENEFICE DES BLOCS :

- Les blocs peuvent être validés individuellement.
- L'école permet la possibilité de redoublement

Le titulaire acquiert 120 ECTS à l'obtention du diplôme.

EXAMEN NATIONAL :

Pour l'obtention du diplôme, chacun des 7 blocs de compétences est évalué au moyen d'une épreuve ponctuelle finale.

4 BTS Blancs sont prévus afin de vous préparer à l'examen national ainsi que des épreuves de contrôle continu adaptées aux exigences du référentiel.

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

Le site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

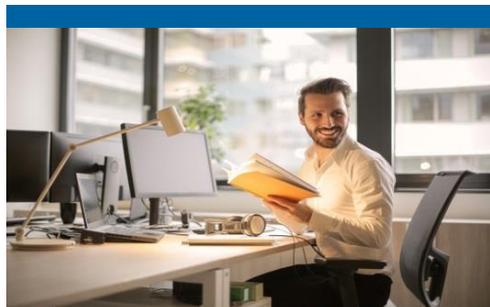
Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13

BTS NDRC - Négociation et Digitalisation de la Relation Client



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise :

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. Celle qui vous va !

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le **respect** que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :
www.aureisformation.fr
ou appelez le **01 83 95 49 15**
On s'engage à vous répondre
immédiatement et vous recevez les tests
d'admission sous 24 heures

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Le **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client** forme des vendeurs et des managers commerciaux qui doivent gérer la relation client dans sa globalité, de la prospection jusqu'à la fidélisation et contribuer à la croissance du chiffre d'affaires dans le respect de la politique commerciale définie par l'entreprise.

La digitalisation des activités commerciales oblige le titulaire du **BTS NDRC** à investir les contenus commerciaux liés à l'usage accru des sites web, des applications et des réseaux sociaux. Recommandations, avis, notations sur les réseaux sociaux, forums, blogs deviennent de fait des vecteurs de communication que le commercial doit intégrer pour développer la clientèle et avoir une forte réactivité.

Le titulaire du **BTS NDRC** est un **expert de la relation client considérée sous toutes ses formes et dans toute sa complexité.**

Les activités du titulaire du BTS NDRC sont regroupées en 3 formes de relation client :

- Relation client et négociation-vente
- Relation client à distance et digitalisation
- Relation client et animation de réseaux

PREREQUIS : Être titulaire d'un diplôme / d'une certification de niveau 4 (ex niv.IV) (Bac d'enseignement général, technologique ou professionnel) ou avoir 3 ans d'expérience dans la branche.

RYTHME : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation. Rentrée début septembre

DUREE : 2 ans

VALIDATION : Diplôme du Ministère de l'Éducation nationale de niveau 5 (ex niv. III-Bac+2) – RNCP34030

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Commercial(e) terrain - Négociateur(rice) - Animateur(rice) commercial(e) de site e-commerce - Marchandiseur(se), e-marchandiseur(se) - Conseiller(ère) client à distance - Délégué(e) commercial(e) - Chargé(e) d'affaires ou de clientèle.

POURSUITE D'ETUDES :

Licence professionnelle / Bachelor commerce ou marketing, école supérieure de commerce ou de gestion ou en école spécialisée.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34030/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires.

BTS NDRC - Négociation et Digitalisation de la Relation Client

CONTENU DE LA FORMATION :

- ✓ **Bloc n°1** : Relation client et négociation-vente
- ✓ **Bloc n°2** : Relation client à distance et digitalisation
- ✓ **Bloc n°3** : Relation client et animation de réseaux
- ✓ **Bloc n°4** : Culture générale et expression
- ✓ **Bloc n°5** : Langue vivante étrangère
- ✓ **Bloc n°6** : Culture économique, juridique et managériale

BENEFICE DES BLOCS :

- Les blocs peuvent être validés individuellement
- L'école permet la possibilité de redoublement

Le titulaire acquiert 120 ECTS à l'obtention du diplôme.

EXAMEN NATIONAL :

Pour l'obtention du diplôme, chacun des 6 blocs de compétences est évalué au moyen d'une épreuve ponctuelle finale.

4 BTS Blancs sont prévus afin de vous préparer à l'examen national ainsi que des épreuves de contrôle continu adaptées aux exigences du référentiel.

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris
Le site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

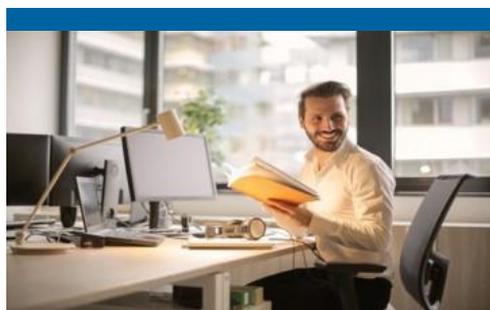
Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13

BTS Professions immobilières



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise :

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. Celle qui vous va !

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :

www.aureisformation.fr

ou appelez le **01 83 95 49 15**.

On s'engage à vous répondre immédiatement et vous recevez les tests d'admission sous 24 heures.

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Dotés d'une double compétence – technique et commerciale – les titulaires du **BTS Professions Immobilières** peuvent être chargés de **vendre** ou de **louer** des biens immobiliers (appartements, maisons, immeubles) et d'en assurer la promotion ou la gestion. Ces professionnels peuvent remplir diverses fonctions :

- **La fonction commerciale**
- **La gestion immobilière**
- **Les fonctions support**

Certaines activités sont réglementées par la loi, et seuls les détenteurs d'une carte professionnelle peuvent les exercer. Le BTS Professions Immobilières rend son titulaire éligible à la délivrance de la carte T (Transaction) et de la carte G (Gestion).

PREREQUIS : Être titulaire d'un diplôme / d'une certification de niveau 4 (ex niv. IV) (Bac d'enseignement général, technologique ou professionnel) ou avoir 3 ans d'expérience dans la branche.

RYTHME : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation. Rentrée début septembre

DUREE : 2 ans

VALIDATION : Diplôme du Ministère de l'Éducation nationale de niveau 5 (ex niv. III-Bac+2) – RNCP14922

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Agent immobilier, Négociateur immobilier, Gestionnaire de biens locatifs, Administrateur de biens immobiliers, Chasseur de biens immobiliers, Technicien immobilier, Administrateur de biens immobiliers, Gestionnaire social, Chargé d'études de notaire, etc.

POURSUITE D'ETUDES :

Licence professionnelle/Bachelor : métiers de l'immobilier, Licence professionnelle activités juridiques spécialité métiers du droit de l'immobilier, Bachelor en immobilier, etc.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/14922/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires.

BTS Professions immobilières

CONTENU DE LA FORMATION :

- **Bloc n°1** : Conseil en ingénierie de l'immobilier
- **Bloc n°2** : Communication professionnelle
- **Bloc n°3** : Techniques immobilières
- **Bloc n°4** : Conduite et présentation d'activités professionnelles
- **Bloc n°5** : Culture générale et expression
- **Bloc n°6** : Langue vivante étrangère

BENEFICE DES BLOCS :

- Les blocs peuvent être validés individuellement.
- L'école permet la possibilité de redoublement

Le titulaire acquiert 120 ECTS à l'obtention du diplôme.

EXAMEN NATIONAL :

Pour l'obtention du diplôme, chacun des 6 blocs de compétences est évalué au moyen d'une épreuve ponctuelle finale.

4 BTS Blancs sont prévus afin de vous préparer à l'examen national ainsi que des épreuves de contrôle continu adaptées aux exigences du référentiel.

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

Notre site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13

**Aucun frais de dossier - Aucun frais
d'inscription**

CHARGÉ(E) DE MISSIONS EN RESSOURCES HUMAINES



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise :

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. **Celle qui vous va !**

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :

www.aureisformation.fr

ou appelez le **01 83 95 49 15**.

On s'engage à vous répondre immédiatement et vous recevez les tests d'admission sous 24 heures

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Le (la) chargé(e) de mission en ressources humaines contribue à la mise en œuvre de la politique RH de l'organisation et mène des actions de gestion et de support confiées à son service sous l'autorité du Responsable des Ressources Humaines. Cette formation vous permet de **maîtriser tous les aspects des ressources humaines**. Vous évoluerez vers le **recrutement**, les relations sociales ou vers un **poste de responsable** dans une agence d'emploi, des services RH, ou en cabinets de recrutement, ou dans **toute entreprise ayant un nombre important de salariés à gérer**. Vous participez au développement de l'entreprise dans laquelle vous êtes par la gestion du capital humain. Vous accompagnez la transformation des métiers de l'entreprise.

PREREQUIS : Être titulaire d'un diplôme de Bac+2 / d'une certification de niveau 5 (ex niv III) (BTS, DUT).

RYTHME : 4 jours en entreprise et 1 jour en centre de formation. Rentrée début septembre

DUREE : 1 an

VALIDATION : Certification professionnelle de niveau 6 certifié par Formatives, et inscrite au répertoire national des certifications professionnelles au numéro RNCP 34464

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Chargé de relations entreprises, Chargé de recrutement, Assistant de Ressources Humaines, Chargé(e) d'études et de données sociales Gestionnaire SIRH, Chargé(e) de projet RH, Chargé(e) de mission RH, Chargé de la diversité, Chargé(e) des relations sociales...

POURSUITE D'ETUDES :

Master Ressources Humaines

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34464/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires.

CHARGÉ(E) DE MISSIONS EN RESSOURCES HUMAINES

CONTENU DE LA FORMATION :

La certification est composée de 7 unités d'enseignement :

- **Bloc 1 : la gestion d'entreprise**
Politique et stratégie du service Ressources Humaines
Ethique et culture d'entreprise Ressources Humaines
Marketing stratégique appliqué Ressources Humaines
Comptabilité
Gestion financière des Ressources Humaines
Management de l'information
- **Bloc 2 : La communication**
Communication interpersonnelle/Conduite de réunion
Stratégie de communication, communication de crise
Communication interne, communication sur réseaux sociaux
Négociations
- **Bloc 3 : Le management**
Management d'une équipe
Gestion des conflits
Management interculturel
- **Bloc 4 : Les outils et les supports Ressources Humaines**
Méthodologie de gestion de projet
Organisation des systèmes d'information RH
Analyse des données sociales
Digital RH, Intelligence Artificielle (IA)
Responsable sociale de l'employer (RSE)
Qualité de vie au travail
- **Bloc 5 : Les techniques RH**
Gestion administrative et sociale du personnel
Droit social et Droit du travail
Recrutement et évaluation des compétences
Politique des salaires
Gestion des Emplois et des compétences – GEC – Mobilités
documents spécifiques & gestion sociale (institutionnels, plan de formation...)
- **Bloc 6 : Le management**
Bilan social, prévisions sociales
IRP
Risques professionnels
Anglais professionnels

BENEFICE DES BLOCS :

- Les unités peuvent être validées individuellement.
- L'école permet la possibilité de redoublement

CHARGÉ(E) DE MISSIONS EN RESSOURCES HUMAINES

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation

MODALITES D'EVALUATION :

Chaque bloc vaut 10 crédits, il est obligatoire d'obtenir la moyenne à tous les blocs. L'évaluation et la validation des connaissances est réalisé dans le cadre d'un contrôle continu, d'études de cas, d'oraux et de dossiers. L'évaluation des compétences développées en entreprise se fait notamment au travers d'un mémoire professionnel, d'une soutenance et d'un bilan professionnel. Il est obligatoire d'obtenir la moyenne à tous les blocs et d'avoir été assidu en formation.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

Notre site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13

Aucun frais de dossier - Aucun frais d'inscription

BACHELOR MARKETING ET PROMOTION



Apprendre est vital, se former est une chance.

Bien plus que vous aider à trouver une entreprise :

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons ! Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond. **Très attentifs à vos qualités** et à vos désirs, nous mettons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. **Celle qui vous va !**

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission

Test écrit
Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :

www.aureisformation.fr

ou appelez le **01 83 95 49 15**.

On s'engage à vous répondre immédiatement et vous recevez les tests d'admission sous 24 heures

Tarif

Aucun frais de scolarité à la charge de l'alternant (prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

OBJECTIFS :

Le/la chargé(e) de Marketing et Promotion exerce son activité au sein d'entreprises commerciales, industrielles ou de services, quel que soit leur secteur d'activité, leur taille, leur champ d'action national ou international, et leur clientèle BtoB ou BtoC Il/elle détermine toutes ses actions de marketing pour atteindre les objectifs de l'entreprise.

Ses missions principales sont :

- Contribuer à la stratégie marketing et promotionnelle de l'entreprise
- Concevoir et piloter des actions marketing et promotionnelles
- Élaborer des contenus et choisir des supports promotionnels

PREREQUIS : Être titulaire d'un diplôme de Bac+2 / d'une certification de niveau 5 (ex niv III) (BTS, DUT).

RYTHME : 4 jours en entreprise et 1 jour en centre de formation. Rentrée début septembre

DUREE : 1 an

VALIDATION : Certification professionnelle de niveau 6 certifié par FORMATIVES, et inscrite au répertoire national des certification professionnelles au numéro RNCP34581

DEBOUCHES PROFESSIONNELS :

Chargé de marketing / d'études / de l'animation des réseaux, Chef de projets marketing / web-marketing / e-CRM / marketing digital, responsable de marketing opérationnel / relationnel.

POURSUITE D'ETUDES :

Master Marketing, Marketing digital, Communication, etc.

EQUIVALENCE :

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

TITRE RNCP :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34581/>

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires.

BACHELOR MARKETING ET PROMOTION

CONTENU DE LA FORMATION :

La certification est composée de 6 blocs de compétences

- **Bloc 1 :** Gestion d'entreprise et de projet
- **Bloc 2 :** Techniques et stratégies de communication
- **Bloc 3 :** Management et ressources humaines
- **Bloc 4 :** Techniques marketing et promotionnelles
- **Bloc 5 :** Stratégie marketing
- **Bloc 6 :** Marketing digital

BENEFICE DES BLOCS :

- Les blocs peuvent être validés individuellement.
- L'école permet la possibilité de redoublement

MODALITES DE FORMATION :

Cours en journée, Collectif, Individualisé, Formation en présentiel ou mixte (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

MODALITES D'EVALUATION :

Chaque bloc vaut 15 ECTS, il est obligatoire d'obtenir la moyenne à tous les blocs. L'acquisition des compétences est évaluée au moyen d'épreuves écrites (études de cas, contrôles de connaissances) ou orales (mise en situation, travaux de groupe), d'un mémoire professionnel de fin d'année, et d'un bilan professionnel effectué par l'entreprise.

LIEU DE LA FORMATION :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

Notre site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite

RETROUVEZ-NOUS SUR :

Aureïs.fr



Mis à jour le 17/05/2021

Aureïs Formation & Alternance, 322 rue des Pyrénées, 75020 Paris - 01 83 95 49 13